

Banken.**nösse**

**Wir sind Ihr verlässlicher Partner für  
IT und Digitalisierung.**

Infopapier:  
**Videokonferenz- & Raum-Lösungen**

Erfolgsgeschichte: Sparda Bank West eG

## Situation und Auftrag

**Kunde:** Sparda-Bank West eG, Düsseldorf/

**Branche:** Finanzsektor

Die Sparda-Bank West plante die komplette 14. Etage zu modernen Besprechungsräumen umzubauen und mit zukunftsfähiger Kommunikationstechnik auszustatten.

Aufgrund der professionellen und transparenten Projektvorbereitung und der guten Erfahrungen mit dem Nösse-Team wurde der Auftrag an die Nösse vergeben, obwohl der Sparda-Bank West bereits ein Angebot vorlag.

Die gute und klare Kommunikation des Nösse-Pre-Sales führte zu einer schnellen und unkomplizierten Vermittlung an einen erfahrenen Nösse Projektleiter, der schnell und zuverlässig eine für den Kunden

## Eckpunkte

**Nösse als verlässlicher High-End Partner:**

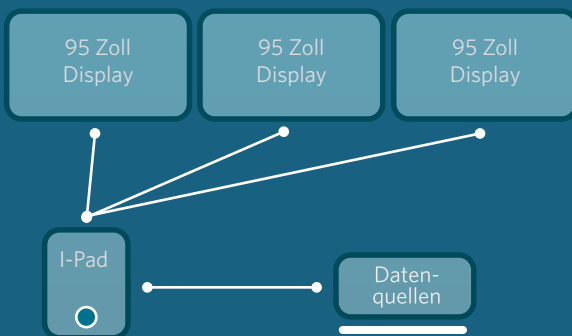
- Aufrüsten der Besprechungsräume der Sparda West mit Audio- und Videokonferenz
- Ein Hauptbesprechungsraum mit 400qm
- 20 Meetingräume
- Zwei konstante wichtige Verbindungen zu EDV Partnern
- Ausrüsten mit High End Videokonferenz Material

verständliche Projektplanung erstellte und zugleich alleiniger Ansprechpartner im Bereich der Medientechnik darstellte.

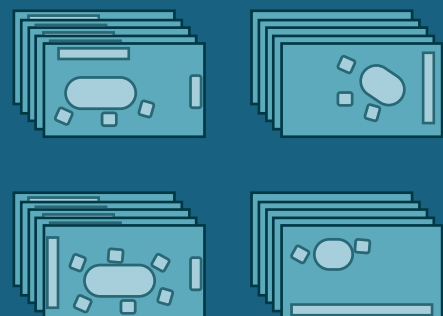
## Herausforderung - Leicht zu bedienende Konferenztechnik!

Der Auftrag wurde in 2016 erteilt - unter den damaligen technischen Voraussetzungen war es keine Selbstverständlichkeit, Videokonferenzräume mit über I-Pad steuerbare 95 Zoll Displays auszurüsten. Die wichtigsten Faktoren in diesem anspruchsvollen vierteiligen Projekt waren Übersicht, ein verlässliches Netzwerk von Spezialisten und andauernde abgleichende Kommunikation.

Ausstattung 400qm Konferenzsaal



Ausstattung 20 Meetingräume



Ziel war, eine einfach zu bedienende Videokonferenzlösung für beide so unterschiedlichen Auftragsbausteine zu installieren. Sowohl der große Konferenzsaal als auch die 20 verschiedenen Meetingräume sollten mit aktueller Präsentationstechnik aufgebaut und betriebsfertig übergeben werden. Erfolgsgarant war dafür die gute Zusammenarbeit aller am Projekt beteiligten Gewerke, die durch Nösse koordiniert wurden.

## Kundenstimme:



„Nösse hat uns von Anfang an verstanden. Unser Anspruch: Alles andere als Durchschnitt. Wir haben gar nicht erwartet, dass Nösse Projektbausteine selber realisiert, denn ein Unternehmen muss nicht alles können, wenn es die richtigen Partner an der Hand hat, die es einbinden kann.“

„Die Kommunikation mit Herr Lenz war während des gesamten Projekts konstruktiv, offen und verlässlich.“

Bereichsleiter IT + EIS, Sparda-Bank West  
Michael Prangenberg

## Auf einen Blick!

### Projekt-Volumen:

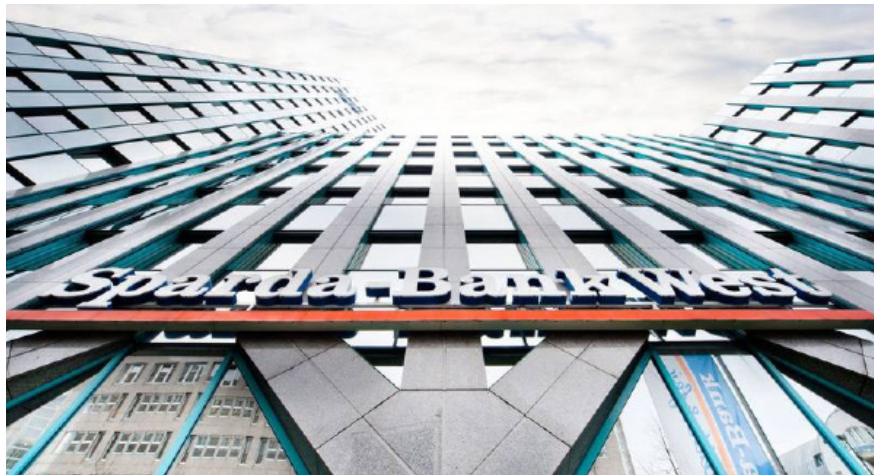
ca. 120.000 €

### Verbaute Hardware:

über 40 Monitore und Displays  
inkl. Steuerungssoftware

### Umsetzungs-Zeitraum:

ca. 6 Monate



## Benötigen Sie persönliche fachlich fundierte Informationen?

Wir haben uns darauf spezialisiert, Ihnen den Einstieg in die Digitalisierung so einfach wie möglich und praktisch wie nötig zu machen! Die Erfahrung zeigt uns das hierbei: Schnelligkeit, Skalierbarkeit, Effizienz und Einfachheit sind das Nonplus-ultra. Sie wissen nicht wie? Ich schon. Fragen Sie mich gerne um Rat!



### Reiner Lenz

Ich helfe gerne weiter!

Key Account Manager

Videokonferenz- & Raum-Lösungen

Telefon: 02171-7003-642

Mail: r.lenz@noesse.de

Reiner ist Ihr Spezialist für Videokonferenz- & Raum-Lösungen. Profitieren Sie von der individuellen Beratung bei Nösse, um Ihre IT-Organisation bestmöglich auszustatten und Prozesse effizient gestalten zu können.